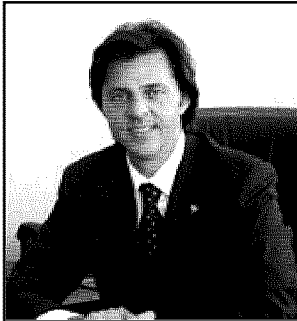


IMMOBILIARE

**REMAX PORTE
APERTE**



Dario Castiglia

Sabato 22 ottobre si rinnova l'appuntamento con l'OPEN HOUSE DAY RE/MAX, un'occasione unica per chi è alla continua ricerca della sua casa dei sogni e vuole vendere e trovare casa velocemente. Saranno circa 300 gli immobili in vendita sul territorio italiano, isole comprese, che grazie all'iniziativa di **Remax** Italia apriranno le loro porte al pubblico per una intera giornata per una visita 'collettiva'. La selezione di immobili in vetrina è composta da un'ampia gamma di soluzioni, da monolocali e appartamenti fino ad arrivare a ville singole e immobili di prestigio per un valore medio di 305.000 euro a immobile. **Remax** è stato il primo network a lanciare il modello di 'Open House' a livello internazionale. Dieci ore no-stop e assenza di appuntamento, sono i punti di forza di questa formula importata per la prima volta in Italia da RE/MAX e che ottimizza tempo e soddisfa curiosità ed esigenze di chi cerca casa. La formula dell'Open House, importata anche in Italia, si è subito affermata come un sistema innovativo grazie al quale i potenziali acquirenti possono visitare gli immobili in vendita.

Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.

3 - 20 ottobre 2011 **Industria e Finanza**

PARTNERSHIP
CENTRO COMMERCIALE VIRTUALE
Terastop e Diastronic si alleano online: acquisiti online, con la comodità di pagare e ritirare la merce in negozio.

RESPONSABILITÀ SOCIALE
CSR ITALIAN SUMMIT METTE 150 IMPRESE A CONFRONTO
Roburrisi sceglie per strategia l'adozione di politiche di responsabilità sociale per rafforzare la competitività tra aziende.

REMAX PORTE APERTE