

5 • 12 maggio 2011

Industria e Finanza

RE/MAX ITALIA

# CHIUDE IL 2010 CON UN AUMENTO DEL 32% DEL FATTURATO AGGREGATO

*Nonostante la stagnazione del mercato immobiliare, un risultato in controtendenza eccellente per l'azienda con sede a Milano*

Dario Castiglia Presidente e Amministratore Delegato RE/MAX Italia - la filiale italiana del gruppo immobiliare americano più diffuso al mondo - ha presentato i dati di fatturato aggregato del network in Italia. RE/MAX ha raggiunto risultati d'eccellenza chiudendo il 2010 con un fatturato aggregato stimato del network italiano pari a 66 milioni e 142 mila euro con un significativo aumento del 32% rispetto al 2009, un risultato in controtendenza rispetto ad una situazione



*Dario Castiglia*

economica decisamente sofferente. L'azienda, che quest'anno, per il secondo anno consecutivo, è stata l'unica del settore immobiliare ad essere annoverata nella

classifica "Great Place to Work®" e ad essere stata inclusa nel volume dei Superbrands, ha raggiunto questi importanti risultati grazie alla qualità delle proprie risorse umane, alle sinergie nelle collaborazioni nelle compravendite immobiliari, alla formazione e agli strumenti di lavoro sempre aggiornati e all'avanguardia, messi a disposizione di broker e consulenti RE/MAX Italia per offrire al cliente un servizio di consulenza a 360° efficiente ed efficace.